

Bienvenu dans le monde AMVCB.asbl



Le guide d'utilisation de L'AMVCB.Asbl avec tous ses services.



Les 10 Clefs de votre réussite

1. Une Aide aux recrutements.
2. Formations des équipes à un coût réduit.
3. Aide juridique.
4. Aide au recouvrement des factures
5. La publicité dans nos réseaux.
6. Nous pouvons devenir votre manager.
7. Le commerce B2B AMVCB.
8. Les petits déjeuners
9. Le networking.
10. Les conférences.

Introduction :

Association des meilleurs Vendeurs, Commerciaux et Commerçants de Belgique a pour but, de mettre en valeur le métier de la vente et d'aider à la relance des indépendants, PME, TPE et même de grandes entreprises dans le besoin.

Aider les chercheurs d'emploi en faisant un matching entre les patrons et ceux qui cherchent.

Nos défis sont :

Valoriser le métier de la vente en élaborant « une charte du bon vendeur et commercial » qui sera suivie par nos membres.

Organiser la remise d'un AWARD du meilleur vendeur, du meilleur commercial et meilleur commerçant de Belgique.

Donner la possibilité aux chercheurs d'emploi d'être formés au métier de la vente.

Permettre aux indépendants et entreprises de se former ou de former leur personnel à moindre coût.



Pouvoir trouver, parmi notre base de données, des personnes motivées.

Offrir des formations qui seront assurées par les meilleurs coaches.

Aujourd'hui un professionnel n'a pas le temps de s'occuper de tout et s'il fait appel à une société extérieure cela coûte très cher.

C'est pour cela que l'AMVCB a mis des services qui regroupent ce qu'un indépendant, une pme, une tpe, etc... ont besoins.

1. Aide au recrutement.



1. Possibilité de mettre vos annonces en ligne sur le site AMVCB
2. Une fois votre fiche de poste transmise à nos services nous la diffusons sur nos canaux de communication.
3. Diffusion sur Facebook, LinkedIn, Viadeo, exploradis, forem, vdab, actiris, AG, etc...
4. Avoir la possibilité de passer sur l'émission radio Emojob en heure de pleine audience le samedi de 13h à 14h.
5. Un de nos membres du recrutement peut vous assister pour faire les tests et les premières sélections. (demander condition par email ou téléphone).
6. On peut aussi aider à mettre des outils en place pour le recrutement.
7. Faire passer des tests de recrutements.



2. Formation de vos équipes et de vous !

Nous avons plus de 18 formations courantes et nous pouvons aussi en faire sur mesure.

1. Formations Chefs d'entreprises et leadership, 2. Formations Managers, 3. Formations commerciaux, 4. Formations Vendeurs, 5. Formations Recruteurs, 6. Formations Formateurs, 7. Formations Demandeurs d'emplois, 8. Gestion du stress, 9. Gestion du temps, 10. Gestion des conflits, 11. Gestion des objectifs, 12. Génération X et Y, 13. Gestion commerciale, 14. Management assertif, 15. Gestuelle, 16. Comment trouver ses futurs clients, 17. Conclusion des ventes, 18. Devenir un bon commercial,...

Nous vous proposons également des formations sur mesure données par des prestataires extérieurs (uniquement sur demande).

Les formations ont lieu dans nos salles ou chez l'employeur en dates et heures définies.



3. Aide juridique.

Assistance juridique : chaque jour, vous pouvez appeler les conseillers juridiques d'IZEO et leur soumettre gratuitement vos questions professionnelles. Vous pouvez aussi soumettre vos questions par email. Vous obtenez une réponse téléphonique immédiate de la part d'un conseiller juridique spécialisé dans la matière concernée. Si la question nécessite un examen plus approfondi ou le développement d'une analyse écrite, IZEO vous met en relation avec un avocat ou un expert.

Aide aux entrepreneurs en difficultés. Si vous-même comme indépendant ou votre entreprise rencontrez des difficultés économiques, commerciales, juridiques, ou de toute autre nature, vous pouvez rencontrer un guide-conseiller qui vous écoute, vous conseille et vous aide, en toute confidentialité. Notre objectif commun sera de vous aider à régler ces difficultés, et à rebondir. En partenariat avec le Centre pour Entreprises en difficulté.



4. Recouvrement de facture et assurance accident.

Assurance Accident : 12.500 euro pour faire face aux conséquences d'un accident grave (accident professionnel ou de la vie privée entraînant invalidité totale ou décès). Cette somme doit permettre à vous-mêmes, votre entreprise ou vos proches de faire face à la disparition brutale de revenus. Le bénéfice de cette couverture vous permet aussi d'aménager un délai de carence pour toute assurance de type « Revenu Garanti », contribuant ainsi à diminuer sensiblement les primes.

Recouvrement de factures : ne laissez plus un mauvais payeur menacer votre trésorerie ! En tant que membre IZEO, vous avez la possibilité de mettre en œuvre une démarche puissante de recouvrement de créance, sans engager de frais importants, et ceci dès que vous êtes confronté à un défaut ou un retard de paiement de vos factures.

Réduction « défense en justice ». Les indépendants sont de plus en plus confrontés à la mise en cause, en justice, de leur responsabilité contractuelle ou extracontractuelle. Il est essentiel d'être bien assuré et de bénéficier d'une protection juridique performante. En tant que membre IZEO, vous bénéficiez de 15 % de réduction sur vos primes d'assurance « Défense en justice »

Médiation en cas de litige : dix fois plus rapide et moins coûteux qu'un procès ! En cas de litige commercial ou professionnel, vous bénéficiez de l'assistance d'IZEO pour organiser une médiation, et les honoraires d'un médiateur agréé sont pris en charge par IZEO à hauteur de 900 €, ce qui correspond dans la plupart des cas au remboursement de tous les frais à votre charge. Grâce à cette couverture Médiation, vous ne laissez plus une menace de conflit s'envenimer. Vous trouvez des accords équilibrés avec l'aide d'un professionnel. Et vous conservez, au-delà de la résolution du litige, des relations commerciales saines avec vos fournisseurs ou clients.

Assurance Protection Juridique Pénale (option). On constate que de plus en plus fréquemment les dirigeants d'entreprise sont poursuivis pour des infractions non-intentionnelles aux lois, arrêtés, décrets ou règlements. La responsabilité pénale des dirigeants d'entreprise est de plus en plus souvent exposée. IZEO vous offre, moyennant un supplément de cotisation de 20 € par an, une assurance Défense pénale à hauteur de 25.000 € par sinistre et par année d'assurance.



5. Publicité dans notre réseau.

Nous avons aujourd'hui entre 25.000 et 50.000 visites sur notre site dont 95% de professionnels.

Nous donnons donc la possibilité à nos membres d'en profiter.

Nos membres peuvent bénéficier de :

1. Mettre un logo sur notre site avec le lien vers leur site ou blog.
2. Participer aux petits déjeuners, conférences et networking AMVCB.
3. Faire un petit déjeuner chez vous (nous faisons venir les professionnelles).
4. Participer à notre publicité quand nous programmons des activités comme, par exemple, les petits déjeuners, le networking, la remise des Awards, etc. (voir les conditions par mail).
5. D'être placé en top sur notre site (voir les conditions par mail).
6. L'envoi d'un emailing sur nos 95.000 abonnés (voir les conditions par email).
7. De mettre vos publicités sur nos réseaux sociaux.
8. Vente de bases de données qualifiées. (voir condition par email).



6. Nous pouvons devenir votre manager.

Vous désirez une meilleure productivité et une croissance de votre C.A ?

La perte du C.A est souvent due à une baisse de régime et un manque de motivation des équipes ou même de l'indépendant.

Beaucoup de PME, TPE, indépendants ou structures plus grandes ne se basent pas assez sur le management centré sur la motivation des équipes. Il est vrai que, souvent, un patron impose plus d'administratif que du commercial à leurs managers.

Aujourd'hui il faut revenir aux bonnes vieilles méthodes.

Le manager est d'abord et avant tout, un commercial qui a l'expérience du terrain.

Il connaît ses équipes et ses produits.

Une étude montre que la productivité d'une société augmente de 17 % en 1 an dans les entreprises ayant bénéficié du conseil en management.

C'est pourquoi l'AMVCB vient d'ouvrir un nouveau service : « **devenir votre manager** ».

Nous avons mis en place 2 formules :

Formule 1 :

1. Prise en charge du commercial.
2. 1 journée de formation par mois
3. ½ journée par semaine de réunion et analyse des besoins.
4. Un suivi téléphonique régulier.
5. Possibilité de joindre le manager pendant les heures de travail.
6. Mise à disposition d'outils pratiques pour la prospection,... propres à chacun.



Formule 2 :

1. Prise en charge du commercial.
2. 1 journée de formation par mois
3. ½ journée par semaine de réunion et analyse des besoins.
4. Un suivi téléphonique régulier.
5. Possibilité de joindre le manager pendant les heures de travail.
6. Mise à disposition d'outils pratiques pour la prospection,... propres à chacun.
7. **1 journée (par mois) d'accompagnement sur le terrain.**

*Les tarifs sont valables uniquement pour nos membres.

Formule 1 :

300,00€ TTC par commercial et par mois.

Formule 2:

500,00€ TTC par commercial et par mois.



7. Commerce B2B nous sommes apporteur d'affaires.

B2B + A.M.V.C.B :

220.000 coordonnées professionnelles à votre disposition (voir conditions par mail).

Vous avez besoin de NOUS ?

1. Vous recherchez des produits ?
2. Vous recherchez des prestataires de services ?
3. Vous recherchez des contacts professionnels ?
4. Vous recherchez des bases de données classifiées ?

Nous avons besoin de VOUS !

1. Nous recherchons des produits à vendre !
2. Nous recherchons de prestataires de services !

A la demande de ses membres, l'AMVCB a pris la décision de se lancer dans le B2B (apporteur d'affaires).

Nous vous assurons l'apport de nouveaux clients pour vos produits et/ou services.

Nous avons la possibilité de vendre notre base de données composée de plus de 220.000 adresses professionnelles pour l'ensemble de la Belgique.



Les conditions pour pouvoir participer au B2B sont :

- 1) Être membre de l'AMVCB.
- 2) Faire une demande écrite avec description des produits et/ou services souhaités
- 3) Etablir un contrat entre les 2 parties prenantes.



8. Les petits déjeuners AMVCB.

Pour faciliter le B2B l'AMVCB organise des petits déjeuners afin que les professionnels puissent se rencontrer.

Plusieurs possibilités :

Le petit déjeuner est organisé par l'AMVCB et se trouve dans ses locaux.

Les futurs membres échangent leur carte de visite et prennent des rendez-vous.

Les rendez-vous peuvent aussi se faire chez l'un de nos membres. Ainsi, ce dernier prendra en charge les croissants, le café etc.

Nous pouvons mettre à votre disposition une salle de capacité maximum de 20 personnes.

Dans le cas où le petit déjeuner se déroule chez l'un de nos membres c'est l'amvcb qui s'arrange à faire venir les personnes.



9. Les networking AMVCB.

Dans la même politique que les petits déjeuners, nous organisons des networking.

Ceux-ci se dérouleront entre 17h30 et 23h00 en fonction des possibilités de chacun.

Diverses possibilités s'offrent à vous. Nous pouvons, en effet, organiser ces networking dans une de nos salles ou chez un de nos membres.

Nous disposons d'un traiteur, ainsi que de matériaux pour des festivités de toutes sortes (selon la demande de chacun).

Le networking peut être soit un échange B2B ou une soirée bien définie par l'un de nos membres.

Le but final est que chaque participant s'y retrouve et qu'un WIN-WIN se fasse.

Pour plus amples informations veuillez prendre contact par Email.



10. Les conférences AMVCB.

Nos conférences ont pour but de répondre à un maximum de questions qu'un professionnel a l'habitude de se poser.

Par exemple : Quelle est l'utilité de faire un e-commerce, pourquoi former ses équipes, Qu'est-ce que mon business aujourd'hui, etc. Nos conférences répondront également à des questions plus ciblées et plus pratiques comme par exemple : comment passer de 60% à 7,5% d'impôt et charge social sur 57.000€ par an.

Nos coaches ont l'habitude de donner différentes conférences dans le monde du business, écoles, réunions, etc. Ils sont, bien entendu, ouverts à d'autres possibilités.

Parmi nos conférenciers :

Le bureau d'avocats d'affaire Law & Right, son orateur est Maître Boeraeve spécialisé dans le domaine des finances et monde associatif.

BL&E Associé est un bureau conseil, son orateur est Georges Van Simpsen. La spécialité de Georges est le business.

AMVCB donne des conférences sur le métier de la vente (ses atouts). Son orateur est Yves Kint.

Declercq Philippe coach certifié ICF vous expliquera le coaching et le bien-être en entreprise.

Eshop-promotion : spécialiste en E-commerce pour les entreprises. Leurs conférences répondent à la question : pourquoi avoir son e-commerce ? Son orateur s'appelle Jean-Yves Vannuscorps.

Les conférences peuvent se dérouler dans nos salles ou dans une de nos membres (conditions par email).

